

## Ответы на вопросы АО «Электровозостроитель»

Вопрос 1. АО «Грузинская железная дорога» выразила интерес на приобретение электровозов с асинхронными двигателями за 10 500 000 лари без учета НДС. В момент объявления конкурса эта сумма равнялась 4 354 000 долларов США. Магистральные электровозы с асинхронными двигателями европейского производства стоят не менее 6 000 000 Евро. Считаем целесообразным стоимость электровоза определить на момент 31 декабря 2014 года по тендерному предложению (тогдашним курсом 1.8636 и соответственно ориентировочно 5 634 256 долларов США)

Считаете ли Вы, что АО «Грузинская железная дорога»-ой объявленная цена в декабре 2014 года была реальной?

Ответ на 1 вопрос: АО «Грузинская железная дорога» считает, что приобретение новых электровозов с асинхронным тяговым двигателем за 10 500 000 лари без учета НДС, является реальной.

Вопрос 2. Одним из условий конкурса для реализации указанного проекта является изыскание финансовых источников. Сумма кредита составляет 200 000 000 долларов США. Затребованные АО «Грузинская железная дорога»-ой условия по финансированию не приемлемы для банков Грузии, России и других Европейских банков. Кроме того 50%-ая локализация делает невозможным работу прямой экспортной схемы. На сколько возможно изменение указанных условий финансирования в конкурсной документации? Сколько времени имеет претендент для реализации указанного вопроса с банками (потенциальными кредиторами) для более детальных переговоров (в условиях 50%-ой локализации структура кредитования не будет простой и для оформления потребуется не менее 2-х месяцев)?

Ответ на 2 вопрос: Для реализации выбранного компанией проекта необходима форма финансирования, в том числе максимально эффективный процент кредита, который на данном этапе (до окончания рассмотрения поступивших предложений) не подлежит пересмотру.

Переговоры с финансовыми институтами (потенциальными кредиторами) претендент имеет возможность вести с начала проявления интереса до окончания экспертизы, что примерно составит 3-и месяца. Вопрос

3. При работе с банками (потенциальными кредиторами) часто возникает вопрос: каким методом будет предусмотрен размер локализации в данном варианте. В разных отраслях производства применяются разные методы локализации. Кроме того, у заказчика может быть свой подход к вопросу. Какой метод локализации может предложить заказчик претендентам с условием, что это будет последний оформленный вариант? Желательно, чтобы указанная методика была бы передана на ознакомление и перерасчета.

Ответ на 3 вопрос: Метод локализации, принятый АО «Грузинская железная дорога»-ой будет предоставлен претендентам.

Вопрос 4. АО «Грузинская железная дорога» заявляет, что для выявления наилучшего предложения, компания руководствуется главными оценочными критериями. Это является только финансовый подход к вопросу. Указанный проект является дорогостоящим и технически сложным.

Считаете ли Вы, что кроме финансовых показателей также важное значение имеет: репутация претендента и его работников; качество предоставляемого продукта; приблизительный уровень (сравнение аналогичного технического проекта с предыдущим выпуском); приближенность производства к выпускаемой продукции с его сервисным и техническим обслуживанием; возможность оперативного разрешения всех вопросов, возникших в процессе эксплуатации электровоза оказание технической помощи при взаимоотношениях между заказчиком и претендентом?

Ответ на 4 вопрос: Поставленные вопросы безусловно являются важными и будут учитываться при рассмотрении поступивших предложений и при проведении верификации.

Вопрос 5. 50%-ая локализация объявлена на следующие 44 единицы электровозов и не распространяется на первый электровоз. Считаете ли Вы правильным, что условия локализации должны быть применены со второго электровоза, а не должны распространяться и на первый электровоз, то есть на 45 единиц электровозов? В этом случае заключение аудиторской компании на уровне локализации будет определена с первого электровоза и будет обязательным условием на оформление следующих 44 электровоза.

Считаете ли Вы, что построенный на другом предприятии своим персоналом (за пределами Грузии) первый электровоз будет отличаться от последующих, на предприятиях Грузии?

Ответ на 5 вопрос: АО «Грузинская железная дорога» считает нецелесообразным применение метода локализации на первый электровоз. А также все электровозы, поставляемые на Грузинскую железную дорогу, должны соответствовать тем нормативным требованиям, которые приведены в технических требованиях и технической документации.

Вопрос 6. В условиях эксплуатации электровоза, считаем целесообразным, чтобы на предприятиях, находящихся на территории Грузии, были созданы условия для производства всех видов текущего ремонта с начала эксплуатации первого электровоза, так как никто не застрахован от необходимости таких видов ремонтов в одногодичный опытный период эксплуатации. Такое возможно только на территории АО «Электровозостроитель» и не возможно, в так называемых, конкурентных условиях, так как обустройство аналогичного предприятия требует подготовку и дополнительного финансирования.

Например, КМБ электровоза, которое требует высокотехнологическую сборку в заводских условиях, как нам известно, Уральским заводом такое предприятия обустроено в дочерней компании Санкт-Петербурга, то есть указанное предприятие (что усложнит, удорожит и увеличит время ремонта).

Считаете ли Вы, что территориальная удаленность завода-изготовителя электровоза значительно увеличит расходы и продолжительность ремонта?

На протяжении многих лет наша компания совместно с АО «Грузинская железная дорога» удачно и качественно решает все возникающие вопросы и проблемы.

На территории и на базе какого предприятия будет организован техническое и гарантийное обслуживание первого электровоза в опытный эксплуатационный период?

Ответ на 6 вопрос: 1. Расходы АО «Грузинская железная дорога»-и не возрастут, так как расходы на сервисное обслуживание в гарантийный период берет на себя поставщик.

2. В опытный эксплуатационный период гарантийное и сервисное обслуживание должно производиться в обустроенной ремонтной базе на территории Грузии.

вопрос 7. В условиях конкурса ничего не сказано о наличии рабочих мест для работников резидента.

Считаете ли Вы, что для реализации указанного проекта, количество рабочих мест для работников резидента, будет одним из критериев в условиях локализации?

Ответ на 7 вопрос: Все зависит от решения и желания претендента, что должно быть отражено в условиях локализации.

Вопрос 8. Просим разъяснить, что подразумевается под термином «сервисное обслуживание»?

В заявке о выражении интересов АО «Грузинская железная дорога»-и указано только цена одной единицы электровоза и его закупка. По существующей методике сервисное обслуживание не входит в цикл технического обслуживания и технического ремонта. В технических требованиях п.9.1.29 на электровоз грузовой магистральный постоянного тока сказано: по дополнительному соглашению должны быть доработаны и предоставлены в депо переносной и стационарный сервисный аппараты, с помощью которых будут производиться: осмотр отдельных модулей, блоков и узлов электровоза, диагностика информации с сохранением извне; замен всей конфигурации системы электровоза; тестирование программного обеспечения системы с заменам программных данных.

Ответ на 8 вопрос: Термин «сервисное обслуживание» подразумевает то, что компания-производитель берет на себя ответственность, в определенный период, произвести перечисленные работы, которые предусмотрены циклом технического обслуживания и технического ремонта электровоза и которые будут отражены в договоре и в документе соглашения сторон.

Ответы на поступившие вопросы от ООО «Уральские локомотивы»

Вопрос 1. Каковы дальнейшие действия АО «Грузинская железная дорога» после анализа/рассмотрения предложений от 4-х организаций, поступивших на Заявку АО «Грузинская железная дорога» о выражении интересов АО «Грузинская железная дорога» объявляет выражение интересов с целью приобретения 45 единиц электровозов (с условием утверждения предмета – статья 520 гражданского кодекса Грузии) – размещенная на сайте 09.12.2015 г. (с изм. в ней от декабря 2015 г.)?

**Ответ 1 - После анализа и рассмотрения поступивших от претендентов документации и предложений, необходимая документация и технико-экономические расчеты будут направлены на экспертизу компетентной организации для получения заключения о соответствии материалов каждого претендента всем требованиям, которые установлены техническими требованиями и другими условиями отраженными в процедуре «выражения интересов».**

**Вопрос 2. Когда будет объявлен тендер на приобретение 45-ти электровозов и когда и где будет размещена тендерная документация?**

**Ответ 2 - После получения заключения экспертной организации, закупка электровозов будет произведена в полном соответствии с процедурами предусмотренными законом Грузии «О Государственных закупках».**